



H C N W O R L D

32ª Versión

DIPLOMADO
INTERNACIONAL EN

COACHING NEUROLINGÜÍSTICO

La vida en tus manos



MENCIÓN CORPORATE

Formándote como Coach Neurolingüístico podrás aprender desde el lenguaje Neurolingüístico, cómo aclarar, definir metas y objetivos propios, obtener herramientas para alcanzar tus propósito y además poder ayudar a otros.

Aprende cómo poder apoyar a equipos de trabajo, líderes y organizaciones a conseguir sus objetivos de manera clara y en mediano plazo. Del Modelo de Paul Anwandter, obtén las técnicas y estructuras que te permitirán guiar una sesión exitosa de coaching en contextos laborales y personales.



PROPÓSITO

Entregar a los participantes las herramientas necesarias para convertirse en Coaches Neurolingüísticos Internacionales capaces de desarrollar competencias emocionales del hacer, del pensar y de la comunicación. Además, los participantes obtendrán mayor consciencia de su propio lenguaje y el de sus clientes.

OBJETIVOS

- Entregar modelos y estructuras para formarse como Coach Neurolingüístico.
- Desarrollar procesos de aprendizaje transformacional, teórico y vivencial.
- Desarrollar, evaluar y optimizar los recursos internos de los participantes para potenciar su creatividad, protagonismo, liderazgo y proactividad.

CONTENIDO

MÓDULOS: OBJETIVOS Y CONTENIDOS

Módulo 01: HYBCLASS + PROYECTO PEER

Duración: 34 horas presenciales.

CONTENIDOS:

DÍA 1

- Introducción.
- ¿Qué es Coaching?
- Diferencia entre Coaching y otras aproximaciones.
- La rueda de la vida.
- Encontrando un punto de apalancamiento en la rueda de la vida.
- Hora de Coaching.

DÍA 2

- Metas.
- Metas de procesos y resultados.
- Metas de corto y largo plazo.
- Valores.
- Valores detrás de las metas.
- Rueda de valores.
- Hora de Coaching.

DÍA 3

- Usando preguntas.
- Cómo hacer las preguntas.
- Características de las preguntas poderosas.
- El impacto de las preguntas.
- Acción de las metáforas en Coaching.
- Hora de Coaching.

DÍA 4

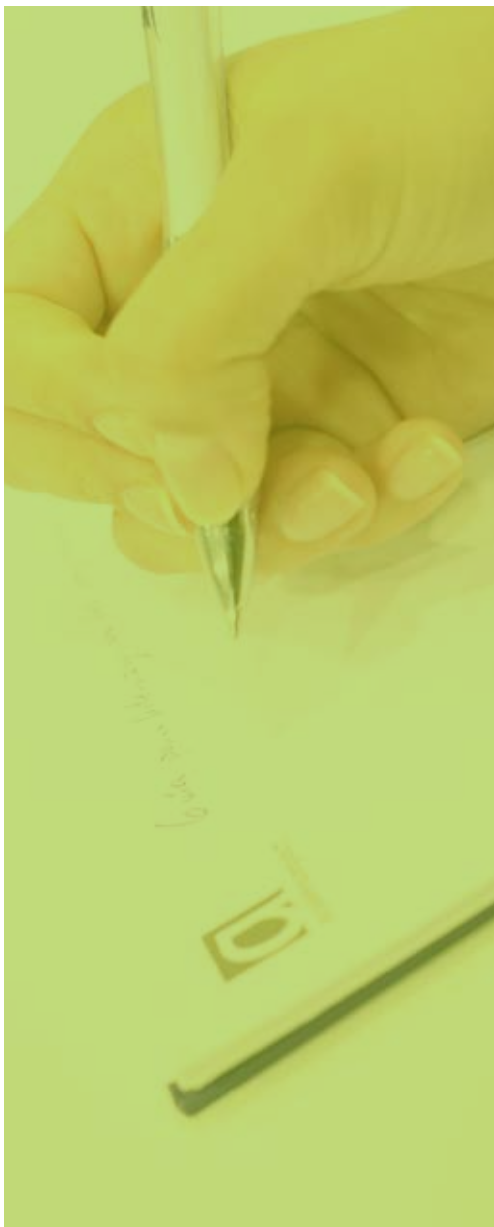
- Línea del tiempo.
- Elaborando un plan de acción.
- La sesión inicial.
- Cuestiones prácticas de la primera sesión.
- Hora de Coaching.

Módulo 02: ONLINE

Duración 16 horas

CONTENIDOS:

- Antecedentes Históricos del Coaching.
- El concepto de Coaching.
- Modelos conceptuales del Coaching.
- Alcance y límites del Coaching.
- Tipos de Coaching.



CERTIFICAN

HCN WORLD



MEMBRESÍA ESPECIAL



ACREDITAN



Módulo 03: ESTUDIO & PRAKTIKA

Duración 40 horas

CONTENIDOS:

- Team Works (Reuniones Grupales).
- Estudio y revisión segunda mitad Manual de coaching Neurolingüístico.
- Sesiones Observadas.

Módulo 04: HYBCLASS

Duración 8 horas

CONTENIDOS:

DÍA 5

- Claves de marketing para coaches (primera parte).
- Identidad de marca.
- Análisis de mercado.
- Análisis de competencia.
- Análisis de presencia de marca.

DÍA 6

- Claves de marketing para Coaches (segunda parte).
- Redacción y tipos de posteos.
- Redes sociales.
- Calendario.
- Herramientas de programación.
- Análisis y métricas.

Módulo 05: HYBCLASS

PROYECTO PEER

Duración 34 horas

CONTENIDOS:

DÍA 7

- Creencias limitantes.
- Cómo funcionan.
- Identificando las creencias.
- Creencias en el tiempo.
- Lidando con creencias limitantes.
- Congruencia.
- Tareas.
- ¿Cómo elaborar una buena tarea?
- Hora de Coaching

DÍA 8

- Demostración de coaching.
- Modelo de transición.
- La fuerza de los hábitos.
- Cómo trabajar con los hábitos.
- Concientización.
- Anclas.
- Estructuras y anclas.
- Creando estructura.
- Hora de Coaching.
- Hora de Coaching.

DÍA 9

- Lidando con el diálogo interno.
- Integración y certificación.
- Marketing Coaching.
- Hora de Coaching.
- Hora de Coaching.

DÍA 10

- Integración y Certificación.
- Cierre.
- Evaluación.
- Examen Escrito.
- Examen Práctico (Modelos).
- Sesión de Coaching.

FECHAS Y HORARIOS 2022

Clases de 09:30 a 18:30 hrs.

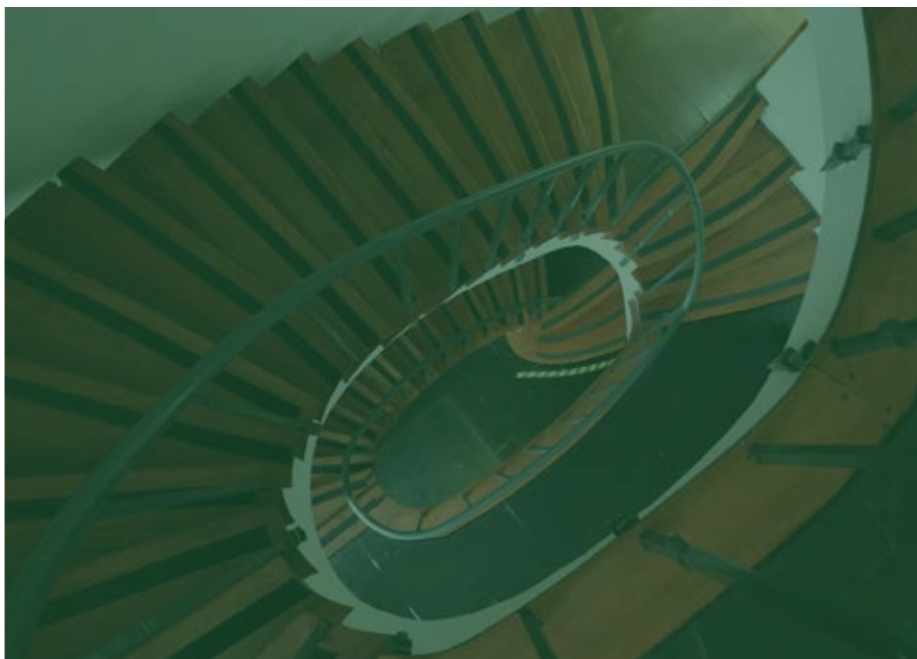
Primera Entrega

- 18, 20, 25 y 27 de octubre
- 9 y 16 de noviembre
- 22, 24 y 29 de noviembre
- 1 de diciembre

Segunda Entrega

- 9, 10, 11 y 12 de enero de 2023
- 2 y 9 de marzo de 2023
- 14, 15, 16 y 17 de marzo de 2023

() Academia Inpact se reserva el derecho a modificar unilateralmente los contenidos, horarios, días de clases, profesores y/o relatores.*



Para ser el mejor fórmate con los mejores.

DIRIGIDO A

- Personas interesadas en lograr cambios en su vida.
- Profesionales, consultores y/o ejecutivos que se desempeñen en diversas áreas.
- Personas que deseen tener instancias de crecimiento personal y de espacios interpersonales.
- Profesionales y ejecutivos de grandes, medianas y pequeñas empresas que trabajen en las áreas de recursos humanos o gerenciando personas.

METODOLOGÍA

132 HORAS TOTALES

Distribuidas en:

- 64 horas de clases lectivas y presenciales
- 16 horas Módulo online
- 40 horas de estudio y praktika
- 12 horas de proyecto

CERTIFICACIONES

- HCN World.
- International Association of Coaching Institutes - ICI.

ACREDITACIONES

- Agrupación de Asociaciones de Tecnologías del Desarrollo Humano (AATDH).
- Asociación Chilena de Coaching y Mentoring (ACCM).

REQUISITOS DE APROBACIÓN

- Asistencia Clases | 85 %
- Praktika Visada | 50 %
- Proyecto Peer Coaching | Aprueba
- Módulos E Learning | 85 %
- Examen Escrito | 80 %
- Sesión Final | Aprueba



BENEFICIOS

ACCESO A AULA VIRTUAL para clases ONLINE.

AL CERTIFICARTE CON NOSOTROS

no sólo estarás cumpliendo tu sueño, también ayudas a cumplir el sueño de un niño de Make a Wish, quién lucha por recuperar su salud.



CERTIFICACIONES INTERNACIONALES	ACOMPañAMIENTO PERSONALIZADO
CLASES TEÓRICO - PRÁCTICAS	MATERIALES EXCLUSIVOS
PLATAFORMA ONLINE	TALLERES A+
PROFESORES CERTIFICADOS	PROGRAMA DE PRÁCTICAS
CHARLAS Y ACTIVIDADES	MEMBRESÍAS
TRAINERS INTERNACIONALES	ASOCIACIONES
HYBCLASS	



Además:

- Obtendrás acceso a sesiones visadas en las diferentes disciplinas impartidas por Academia.
- Obtendrás una certificación con membresía internacional vitalicia en HCN World, es decir que no requiere de pagos anuales o renovaciones.
- Estarás acreditado de forma automática con las siguientes instituciones nacionales ingresando a la red de profesionales y perteneciendo a un ente regulador de la profesión de la Agrupación de Asociaciones de Teconologías del Desarrollo Humano (AATDH):
 - Asociación Chilena de Coaching y Mentoring (ACCM).
- Accederás al programa gratuito de Formación Continua de la red de HCN World, a través seminarios y cursos a distancia con profesores internacionales y con contenidos de actualidad.
- Descuentos exclusivos en programas y eventos internacionales, congresos y cumbres virtuales, organizados por HCN World.
- Nuestros alumnos tendrán acceso a sesiones visadas en las diferentes disciplinas impartidas por Academia.
- Obtendrás una membresía individual en EMCC LATAM, válida por un año.

TEST PERFIL PRO 2:

Cuestionario de personalidad que permite analizar el comportamiento y las motivaciones de una persona.

HYBCLASS:

Academia HybClass es una modalidad de enseñanza y aprendizaje basado en un modelo híbrido o B-learning. Híbrido porque integramos modos presencial y online con alta flexibilidad, ya que nuestros alumnos participan de una u otra manera.



INCLUYE EL LIBRO DIGITAL:
**Manual de Coaching
Neurolingüístico de HCN World**
de Paul Anwandter





COACH NEUROLINGÜÍSTICO MENCIÓN CORPORATE

Incluye:

 **Coach** Neurolingüístico

 **Excecutive** Coaching

 **Team** Coaching

COACH NEUROLINGÜÍSTICO CORPORATE

EXECUTIVE COACHING

Duración 16 horas Presenciales + 4 horas células presenciales

Aprenderás:

- A desarrollar en tus clientes competencias para mejorar su productividad, eficiencia y eficacia.
- A mejorar su rendimiento personal, con una mejor comprensión de cómo lograr lo requerido utilizando los recursos existentes.
- A facilitar el establecimiento de objetivos claros y concretos para el logro de las metas empresariales.
- A guiar a tus clientes “Ejecutivos” para alcanzar un alineamiento entre los objetivos personales y los de sus funciones en las empresas.
- A llevar procesos exitosos de Coaching Ejecutivo frente a cargos de poder y de complejidad decisional.

OBJETIVOS:

- Entregar modelos y las herramientas necesarias para convertirse en Executive Coaches, para llevar procesos de apoyo y orientación enfocados a resultados, preparando a Ejecutivos y Emprendedores de alto nivel para conseguir sus metas.
- Aprender a guiar a sus clientes “Ejecutivos” para alcanzar un alineamiento entre los objetivos personales y los de sus funciones en las empresas, a fin de que encuentren el mejor camino para obtener mayor satisfacción en sus vidas.
- Empoderar a los alumnos para llevar procesos exitosos de Coaching Ejecutivo

frente a cargos de poder y de complejidad decisional.

- Entregar las herramientas de medición y reportería de los procesos de Coaching Ejecutivo, de acuerdo a la formalidad propia del contexto en que se desenvolverán.

CONTENIDOS:

- Qué es Coaching Ejecutivo.
- El ejecutivo (dejar e-learning)
- El ámbito del trabajo.
- El nivel dentro de la organización.
- La presencia necesaria.
- Las mejores prácticas.
- El ejecutivo en el trabajo.
- ¿Por qué coaching ejecutivo?
- Distinciones Coaching Ejecutivo, Coaching para Líderes y Coaching de Desarrollo.
- El coaching ejecutivo y el control.
- El concepto integral.
- El líder.
- Coaching ejecutivo de líderes.
- Perspectivas integrales.
- Gerente versus líder.
- Transformación del ejecutivo en un líder.
- El desarrollo del ejecutivo líder.
- La práctica en acción.
- Herramientas de Coaching Ejecutivo.
- Los proyectos de Coaching Ejecutivo y de lo comercial.
- El pensamiento dialéctico y los patrones de pensamiento para trabajar con líderes.

TEAM COACHING

Duración 16 horas Presenciales + 4 horas células presenciales

Aprenderás:

- A desarrollar competencias de alto desempeño en los equipos de trabajo.
- A dar valor y motivar la Diversidad en los equipos, lo cual propicia escenarios de mayor creatividad.
- A Potenciar las habilidades de los equipos.
- A reflexionar en equipo y a desarrollar talentos.

OBJETIVOS:

- Descubrir patrones grupales que dificultan el proceso de comunicación y toma de decisiones en el contexto empresarial.
- Aprender a generar reflexión individual y grupal mediante intervenciones Just in time. Tener una mirada diferente que le permita hacer preguntas sistémicas.
- Generar ambientes que promuevan la creatividad focalizada a la solución de problema y la innovación de productos y servicios.
- Apoyar al equipo a tener conversaciones más asertivas, constructivas y efectivas.
- Generar retroalimentación grupal autodirigida.
- Clarificar roles, expectativas, ofertas y pedidos grupales en los subsistema del equipo.
- Establecer reglas del juego autónomas.
- Establecer mecanismos efectivos de delegación en equipo.
- Fomentar el multiculturalismo.

CONTENIDOS:

- La gestión y los procesos.
- Distintos escenarios de necesidad para el coaching de equipos.
- El proceso de Team Coaching y las acciones efectivas.
- La necesidad de Team Coaching y sus espacios.
- La relación entre el coach y el líder.
- Cómo un “gerente líder o líder de equipo” gestiona su equipo.
- El modelo de Team Coaching y las etapas de intervención.
- El trabajo de los equipos.
- Las etapas y fases.
- Los conflictos y las soluciones.
- La estructura del proceso de Team Coaching.
- Equipos de A.Ita Performance.
- Learning and Agile Teams.
- Tipos de equipos.

INFORMACIÓN



FECHAS Y HORARIOS 2022

COACH NEUROLINGÜÍSTICO MENCIÓN CORPORATE

TEAM COACHING: 20 HORAS

- 4 y 11 de noviembre de 09:30 a 18:30 hrs.
- 5 de noviembre de 09:30 a 11:30 hrs.
- 18 de noviembre de 18:30 a 20:30 hrs.

EXECUTIVE COACHING: 20 HORAS

- 2 y 9 de septiembre de 09:30 a 18:30 hrs.
- 23 y 30 de septiembre de 18:30 a 20:30 hrs.

() Academia Inpact se reserva el derecho a modificar unilateralmente los contenidos, horarios, días de clases, profesores y/o relatores.*



RICARDO ESCOBAR

PROFESORES INTERNACIONALES



- Socio fundador y certificador internacional de HCN World.
- Socio fundador de SG Talent Consulting.
- Master Coach Trainer de la International Association of Coaching Institutes de Berlin (ICI).
- Miembro del CIMC (Consejo internacional de Master Coaches, (México).
- Representante de Lim Global para México.
- Certificador autorizado de Team Coaches por Limglobal.
- Certifica Coaches en México, España, República Dominicana, Costa Rica, Nicaragua, Guatemala, Colombia, Brasil, Perú, Venezuela y Chile.
- Ha sido invitado como conferencista a diversos congresos en más de 15 países de Latinoamérica, Norteamérica y Europa.
- Certificado en Team Coaching por Isabel Rimanoczy y Ernie Turner (Limglobal).
- Certificado en Coaching con Neurosemántica por Michael Hall (Neurosemantic foundation).
- Certificado en Coaching Ontológico por Rafael Echeverría (Newfield USA).
- Certificado en Coaching con PNL por Joseph O'connor (ICC).
- Experto en intervenciones de Team Coaching y formación de líder Coaches en diversas empresas de Latinoamérica (Mabe, KPMG, HSBC; Glaxo, IBM, grupo Danone, Burguer King, Banco caja social, Tigo, PWC, BID entre otras).
- Coautor del libro "Creatividad en el Servicio" con Mauro Rodríguez (Mc Graw Hill).
- Coautor del libro "Usos y Perspectivas del Coaching" con otros 7 autores latinoamericanos (Editorial RIL).
- Coautor del libro "Team Coaching para desarrollar equipos de alto desempeño" (Editorial Ril de Chile) con Paul Anwandter.
- Coautor del libro "Manual de Coaching Neurolingüístico".
- Autor de artículos especializados en Coaching publicados en diversos medios de Latinoamérica entre los que se destacan:

Periódico Reforma, sección Recursos Humanos (México)
Revista ICIMAG (Chile).

Revista Global coaching (México).
Revista Talento Humano (México).
Revista Calidad y - Excelencia (Perú)

PAUL ANWANDTER

PROFESORES INTERNACIONALES



Autor de libros de coaching, mentoring, hipnosis, PNL, desarrollo personal y ficción, traducidos al inglés y al portugués.

LIBROS DEL AUTOR:

- La Gota Plana (2021)
- ¿Dónde está mi chupete? (2021)
- Ella, él y los otros (2021)
- Mediación y Negociación con PNL (2020)
- Gitti Curió (2019).
- Manual de Mentoring Profesional. Guía para liderazgo en las empresas (2018).
- Herramientas de Coaching Avanzado (2017).
- Hipnosis Ericksoniana: Competencias Esenciales (2017).
- Manual de Coaching Neurolingüístico (2017).
- Coaching: Factores y Estrategias (2016).
- Cuentos de jardineros y puercoespines (2016).
- Team Coaching. Cómo desarrollar equipos de alto desempeño (2015).
- Hipnosis Clínica y Terapia Breve-coautor (2014).
- Coaching Ejecutivo de Líderes (2014).
- Fragmentos de un corazón climático (2014).
- Cómo Conseguir lo que quiero o Cuentos de niños para adultos (2012).
- Usos y Perspectivas del Coaching - coautor y coeditor del libro (2012).
- Doscientos cuarenta y tres apuntes de vida (2010).
- Coaching Integral ICI en los Negocios (2010).
- Autohipnosis: Entrene su Mente (2009).
- Introducción al Coaching Integral ICI (2008).
- Momentos mágicos o una guía para viajar en el tiempo (2006).
- Un día cada día o la próxima estación (2005).

MINI BOOKS DEL AUTOR:

- Team Coaching y equipos de ventas en tiempos de Zoom (2021).
- Hipnosis Provocativa (2017).
- El gerente rey ha muerto (2015).
- ¿Puede el trance hipnótico lograr un desarrollo social emocional? (2015).
- Siete preguntas de su coach (2014).
- Responsabilidad (2014).
- Cómo hacer lo que quieres (2014).

ADEMÁS ES:

- Master Coach, certificado por HCN World.
- Master Trainer Coach Integral ICI y Master Trainer Coach, certificado por la International Association of Coaching Institutes (ICI) de Alemania.
- Master Developmental Coach and Consultant, certificado por la IDM de los EEUU.
- Master Trainer en PNL, certificado por la International Association of NLP-Institutes (IN) de Alemania y por la International Community of NLP (ICNLP) de Suecia.
- Fellow Member Trainer, certificado por la IANLP de Suiza.
- Trainer de Mentoring, certificado por Coaching and Mentoring International (CMI) de Inglaterra.
- Business Coach, certificado por la Worldwide Association of Business Coaches (WABC).
- Mentor Profesional de la EMCC - European Mentoring and Coaching Council.
- Especialista en Hipnosis Clínica e Hipnoterapia Avanzada, certificado por la International Hypnosis Association LLC, (IHA).
- Profesor de los Diplomados Internacionales de Coaching Neurolingüístico, Coaching Integral ICI, Mentoring Profesional e Hipnosis Clínica en Academia Impact S.A.
- Profesor de las Especializaciones de Team, Business y Executive Coaching en Academia Impact S.A.
- Profesor de los cursos de Practitioner, Master Practitioner, Psicología Neurolingüística y Trainer en Programación Neurolingüística en la Academia Impact S.A.
- Creador de la Revista ICIMAG, del Podcast “Calina Púrpura” y del Videocast “Esto no es para ti”.



- Ingeniero Civil Electrónico - Escola Mauá del IMT de Sao Paulo, Brasil.
- Fundador y Director Gerente de Inpact S.A. desde 1985.
- Socio fundador de HCN World.
- WABC Full Member Worldwide Association of Business Coaches (WABC).
- Miembro de la EMCC - European Mentoring and Coaching Council.
- Miembro de la Sociedad de Escritores de Chile (SECH).
- Miembro del Colegio de Ingenieros de Chile.
- Life Member del Institute of Electrical and Electronic Engineers (I.E.E.E.) de EEUU.
- Miembro de la Systems, Man and Cybernetics Society y de la Society on Social Implications of Technology del I.E.E.E.
- Miembro honorario de la Asociación de Hipnoterapia de Nuevo León A.C.
- Conferencista internacional de congresos, seminarios y charlas en Argentina, Brasil, Chile, Colombia, Ecuador, México, Panamá, Perú, Portugal, Venezuela y EE.UU.

JORGEN SVENSTRUP

PROFESORES INTERNACIONALES



- Socio Fundador de HCN World.
- Master Trainer Coach certificado por la International Association of Coaching Institutes – ICI.
- Instructor PREP certificado por International Center for Family Development (PREP).
- Miembro de la Danish society of Clinical Telemedicine Trainer de Mind-Development.
- Trainer de Leadership Development.
- Director de Empower Mind Dinamarca.
- Relator internacional.
- Trainer Coach con experiencia internacional en liderazgo.
- De profesión periodista.

Autor de los libros:

- The Blind Angles (2009).
- Trust Your Kids (2010).
- Sieze Life (2011).
- You become What You Think (2012).

LUCIANE MAGALHAES

PROFESORES INTERNACIONALES



- Graduada en Contabilidad, de la UFMT.
- Graduada en psicología - UNIC College
- HCN Profesor de Brasil – Santiago Chile.
- Coach ICI Integral Coach - Academia Impact - HCN World.
- Practitioner PNL - World NLP Council.
- Meta Practitioner NLP - International Society OF Neuro-semantic.
- Coaching financiero - Neurociencia Aplicada al Coaching- SSBC.
- Terapeuta.
- Terapeuta. TFT-Algo.
- Terapeuta Three in One.
- Concept PSYCH-K Facilitador - Básico y Avanzado.
- Entrenamiento en Hipnosis Ericksoniana básica y avanzada - Clínica Sofia Bauer.
- Certificación en Psicología Positiva - Sofia Bauer.
- Trainer y creadora de cursos: Empowering Supering Fears and Achieving Victories; El arte de crear y usar metáforas.
- Trainer y co-creadora del Curso Taller de Prácticas Psicopedagógicas y liberadora de bloques emocionales relacionados con el aprendizaje.
- Co- autor del libro Terapia Holística: Equilibrio de Cuerpo y Mente.

CAROLINA DE PONTI



- Directora, estratega, hipnoterapeuta, coach neurolingüístico y educadora.
- Fundadora y Directora de creatividad y estrategia en Agencia CHAN!
- Profesora del módulo de Marketing para Coaches en los diplomados de Coaching Integral ICI y Coaching Neurolingüístico de Academia Impact.
- Directora Estratégica de Marketing y comunicaciones de la Fundación Relaciones Inteligentes y del Observatorio de inteligencia emocional de la fundación.
- Coach Neurolingüístico Internacional certificada por HCN World y por la International Association of Coaching Institutes - ICI.
- Especialista en Hipnosis Clínica certificada por la International Hypnosis Association LLC, (IHA).
- Miembro de la Asociación Chilena de Coaching y Mentoring (ACCM).
- Miembro de la Sociedad Chilena de Hipnosis (SOHI).

JESSICA BULOS



- Trainer Coach Integral ICI.
- Trainer en Mentoring, certificada por Coaching and Mentoring International (CMI).
- Mentor Profesional, certificada por CMI (Coaching and Mentoring Institute) y HCN World.
- Coach Neurolingüístico, certificada por la International Association of Coaching-Institutes (ICI) y HCN World.
- Team y Business Coach, certificada por la International Association of Coaching-Institutes (ICI) y HCN World.
- Coach Integral ICI, certificada por la International Association of Coaching Institute (ICI) & HCN World.
- Executive Coach, certificada por la International Association of Coaching-Institutes (ICI) & HCN World.
- Profesor Supervisor del Diplomado Coaching Integral ICI en Academia Inpact.
- Profesor Supervisor de la Especialización en Team Coaching en Academia Inpact.
- Profesor Supervisor de la Especialización en Executive Coaching en Academia Inpact.
- Profesor Supervisor del Diplomado Internacional de Coaching Neurolingüístico en Academia Inpact y HCN World.
- Profesor Supervisor del Diplomado Internacional en Team Coaching en Academia Inpact.
- Profesor Supervisor del Diplomado Internacional de Coaching Ejecutivo, en Academia Inpact.
- Títulos: Master Coach Integral, Corporate Coach, Corporate Executive Coach Integral ICI , Corporate Developmental.
- Miembro de la Asociación Chilena de Coaching y Mentoring (ACCM).
- VP Commuity Relationship of ACCM.
- Ingeniero Comercial de la Universidad de Artes y ciencias Sociales (ARCIS).
- Chief Commercial & Financial Officer en Inpact S.A.

SILVANA TRIGO



- Trainer en Programación Neurolingüístico (PNL) certificada por la International Association of NLP-Institutes (IN) y por la International Community of NLP (ICNLP).
- Especialista en Hipnosis Clínica certificada por la International Hypnosis Association LLC, (IHA).
- Master Practitioner en Programación Neurolingüística (PNL), certificada por la International Association of NLP-Institutes (IN) y por la International Community of NLP (ICNLP).
- Mentor Profesional certificada por HCN World y por Coaching and Mentoring International (CMI).
- Coach Internacional certificada por HCN World y por International Association of Coaching-Institutes (ICI)
- Coach Neurolingüístico, certificada por la International Association of Coaching-Institutes (ICI) y HCN World.
- Profesor Supervisor Internacional de la especialización de Mentoring Profesional.
- Profesor Supervisor del Diplomado Internacional de Coaching Neurolingüístico en Academia Inpact y HCN World.
- Profesor Supervisor del Diplomado de Hipnosis Clínica en Academia Inpact.
- Miembro de la Asociación Chilena de PNL (APNL)
- Miembro de la Asociación Chilena de Coaching y Mentoring (ACCM).
- Miembro de la Asociación Chilena de Hipnosis (SOHI).
- VP Community Relationship de SOHI
- CCO - Chief Compliance Officer en INPACT S.A
- Ingeniero Comercial de la Universidad Técnica Federico Santa María.
- Administrador Público de la Universidad de Chile.

MARISOL CASTILLO



- Especialista en Hipnosis Clínica certificada por la International Hypnosis Association LLC, (IHA) y HCN World.
- Trainer en Programación Neurolingüística (PNL), certificada por la International Association of NLP-Institutes (IN) y por la International Community of NLP (ICNLP) y HCN World.
- Master Practitioner en Programación Neurolingüística (PNL) certificada por la International Association of NLP-Institutes (IN) y por la International Community of NLP (ICNLP) y HCN World.
- Coach Neurolingüístico, certificada por la International Association of Coaching-Institutes (ICI) y HCN World.
- Profesora de los Diplomados en Programación Neurolingüística, Mención Practitioner y Master en Academia Impact.
- Profesor Supervisor Internacional de la especialización de Mentoring.
- Mentor Profesional, certificada por CMI (Coaching and Mentoring Institute) y HCN World.
- Miembro de la Asociación Española de Mentoring. (EMCC Spain).
- Team Coach, certificada por la International Association of Coaching-Institutes (ICI) y HCN World.
- VP of Marketing de EMCC LATAM (European Mentoring and Coaching Council para Latinoamérica).
- Presidente de la Agrupación de Asociaciones de Tecnologías de Desarrollo Humano (AATDH).
- Miembro de la Asociación Chilena de PNL (APNL).
- Miembro de la Asociación Chilena de Coaching y Mentoring (ACCM).
- Miembro de la Asociación Chilena de Hipnosis (SOHI).
- Ingeniero Comercial de la Universidad Mayor.
- Miembro del Colegio de Ingenieros de Chile.
- Especialización en Gestión de Personas y Desarrollo Organizacional de la Universidad Chile
- Especialista en procesos Talent Management, Desarrollo del Talento Humano y Clima Organizacional.
- Chief Marketing Business Officer en Impact S.A.

CERTIFICAN

H C N WORLD



ACREDITAN



“Vivimos el desarrollo humano día a día”.



OTROS DIPLOMADOS

DIPLOMADO EN
**COACHING
INTEGRAL ICI**

DIPLOMADO INTERNACIONAL EN
**MENTORING
PROFESIONAL**

DIPLOMADO EN
HIPNOSIS CLÍNICA

DIPLOMADO EN
**PROGRAMACIÓN
NEUROLINGÜÍSTICA**
Mención Practitioner

DIPLOMADO EN
**PROGRAMACIÓN
NEUROLINGÜÍSTICA**
Mención Master

DIPLOMADO EN
**PSICOLOGÍA
NEUROLINGÜÍSTICA**

DIPLOMADO EN
**FORMACIÓN DE
TRAINER**

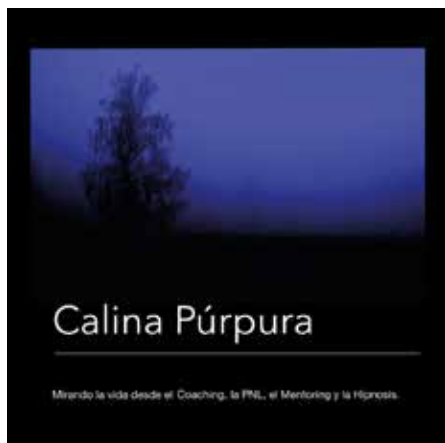
ESPECIALIZACIÓN EN
**BUSINESS
COACHING**

DIPLOMADO EN
**EQUIPOS
AGILES**

DIPLOMADO EN
**MEDIACIÓN Y
NEGOCIACIÓN CON PNL**

PODCAST Y REVISTA DIGITAL

Un gran complemento para tu aprendizaje



Por Paul Anwandter, Silvana Trigo y Marisol Castillo

Calina Púrpura - Podcast es una serie de episodios de audio grabados y transmitidos online. Son protagonizados por Marisol Castillo, Silvana Trigo y Paul Anwandter, especialistas en Desarrollo Humano. En él comparten, desde sus propias experiencias, cómo se aplican los modelos de Mentoring, Hipnosis, Coaching y Programación Neurolingüística de una manera simple en la vida real.

Escúchalo en



Revista Digital Icimag

ICIMAG nace en el año 2008 como iniciativa de Academia INPACT para contribuir y fomentar la nueva visión del mundo que estaba aflorando. Así, surge esta revista, enfrentando grandes cambios de paradigma y consciente de que para ayudar a la evolución de la humanidad, una solución radical y permanente solo se puede concebir a través de una transformación interior y el avance hacia una conciencia global.

ICIMAG es la primera Revista Digital dedicada a entregar contenidos de valor desde el Coaching, PNL, Hipnosis y Mentoring. Un espacio de colaboración y aprendizajes para los alumnos de la Academia Inpact.

icimag
coaching pnl hipnosis pnl mentoring



www.icimag.cl



H C N W O R L D

